

GESTIÓN DE EXPECTATIVAS EN LAS NUEVAS GENERACIONES.

***6 horas, 3 sesiones de 2 horas Aula Virtual,
de 17h a 19h.***

Días 7, 8 y 13 de julio.



CONTEXTO:

En un entorno laboral cada vez más diverso y cambiante, las organizaciones conviven hoy con distintas generaciones que entienden el trabajo, el liderazgo y el desarrollo profesional desde perspectivas diferentes.

Esta convivencia generacional, lejos de ser un obstáculo, representa una gran oportunidad de aprendizaje, innovación y complementariedad, pero también introduce retos en la forma de comunicar, colaborar y alinear expectativas.

Las nuevas generaciones, en particular, priorizan aspectos como el propósito, la autonomía, la flexibilidad y el aprendizaje continuo. Estas nuevas formas de entender el trabajo pueden entrar en fricción con modelos más tradicionales si no se gestionan adecuadamente, generando malentendidos, desmotivación o conflictos dentro de los equipos.

En este contexto, la gestión consciente de las expectativas se convierte en un factor crítico de éxito.

Cuando las expectativas no se hacen explícitas o no se alinean desde el inicio, se debilita la relación profesional y se dificulta el desempeño. Por el contrario, cuando se trabajan de manera clara, abierta y estructurada, se fortalecen los vínculos, se mejora el clima de trabajo y se impulsa el compromiso.

Este programa nace precisamente para dar respuesta a este desafío: dotar a managers y responsables de equipo de herramientas prácticas que les permitan comprender mejor las dinámicas intergeneracionales, gestionar eficazmente las expectativas y construir entornos de trabajo más cohesionados, motivadores y sostenibles en el tiempo.

BENEFICIOS





Gestión de Expectativas en las nuevas generaciones (6H)

OBJETIVOS

Dotar a los managers y responsables de personas de las herramientas necesarias para comprender las expectativas del talento joven, gestionarlas de forma eficaz y crear entornos que favorezcan su motivación, desarrollo y permanencia dentro de la organización.

CONTENIDOS

Conociendo al Talento Joven Actual

- La nueva relación con el trabajo: propósito, autonomía, flexibilidad.
- Expectativas sobre liderazgo, comunicación y feedback. Necesidades de desarrollo profesional y aprendizaje continuo.
- Mitos y realidades sobre la Generación Z y jóvenes profesionales.

Expectativas vs. Realidad: El Reto de la Alineación

- Expectativas no dichas y expectativas mal gestionadas.
- Cómo evitar frustraciones y malentendidos.
- Definición de acuerdos claros desde el primer día.
- Herramientas para clarificar objetivos, roles y límites.

El Rol del Manager en la Gestión de Expectativas

- El estilo de liderazgo que las nuevas generaciones necesitan. Conversaciones clave:
- Cómo ofrecer feedback frecuente y constructivo.
- Delegación, autonomía y responsabilidad progresiva

Prevención y Gestión de Conflictos Generacionales

- Herramientas para alinear ritmos, estilos y prioridades
- Puentes intergeneracionales



PROPUESTA ECONÓMICA

El desarrollo de la formación está sujeta a la existencia de un grupo mínimo de 7 inscritos por parte de las entidades socias de Cluster FACYL.

Concepto	Duración	Modalidad	Inversión
Gestión de Expectativas en las nuevas generaciones	6h/ 3 Sesiones (Días 7, 8 y 13 de julio 26)	Aula Virtual	175 €/ Participante

INSCRIPCIÓN

IMPORTANTE

Curso susceptible de bonificación por FUNDAE. Adecco realizará las gestiones de bonificación siempre que se cumplan los requisitos necesarios.

Una vez realizada una inscripción, si por un imprevisto la persona inscrita no pudiera asistir a la formación, podrá ser sustituida por otra de la misma empresa, informando con anterioridad de dicho cambio. **En caso de cancelación se cobrará el 50% del importe indicado.**

INCLUIDO EN LA PROPUESTA

- Formador/a especializado/a.
- Acceso a Aula Virtual
- Materiales
- En esta propuesta también se recogen las obligaciones impuestas en el art. 28.3 del RGPD, que establece la obligación de firmar un contrato de encargo del tratamiento entre las partes en la medida en que, de la prestación del servicio, se acceda a datos de la otra parte.

NO INCLUIDO EN LA PROPUESTA

- 21% de IVA.

FORMA DE PAGO

- La facturación será emitida por Adecco Learning & Consulting de la siguiente manera:
- 100% a la finalización de la acción.
- F/F 25 días.